

- ・物価上昇分に見合った賃上げの実現に
- ・原材料高騰、仕入れ先値上げの対応に

事業収益確保に向けた

価格転嫁対策のポイント

価格設定や価格交渉を見直し、環境変化に負けない経営体質へ

お悩みですか？

- ・価格転嫁したくても、転嫁した値段で売ろうとすると売れない。
- ・物価高騰で利益が減っている。
- ・最低賃金引き上げに伴い対応したいが苦しい

値上げでも商品魅力発信で利益増

価格への心理を知って価格交渉に活かせる

価格設定のポイントを知って粗利UPへつなげる

粗利UPで賃上げて従業員の待遇改善

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しつつあります。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。ですが、価格転嫁しようにも、いつどのように実施すればよいのか悩むところです。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

主な講座内容

- ・価格転嫁が必要な理由と現状
- ・価格設定と利益の関係
- ・価格転嫁の進め方とその成功事例
- ・価格の心理学

〈主催〉 徳山商工会議所

11月21日(木)

14:00~16:00

〈講師プロフィール〉

かわい まさなお
河合 正尚 氏

河合中小企業診断士・
社会保険労務士事務所 代表



会計事務所・製薬会社・名古屋のITベンチャーなど4社を経験。中堅IT企業の管理本部副部長を経て独立。その中でいくつもの倒産や合併を経験し、業務改善からインターネット通販サイト立ち上げ運用・決算業務・資金繰り・人事採用・各種銀行交渉・管理会計・制度会計・販売・販売管理・マーケティングなど様々な業務を経験する。

◆会場 徳山商工会議所 5階
(周南市みなみ銀座 1-26
電話 0834-31-3000)

◆受講料 無料 (会員・非会員 問わず)

◆定員 30名 (先着順)

〈お申し込み方法〉

右記の申込フォームまたは
下記申込欄に必要事項をご記入の上、
FAXまたはE-mailからお申し込みください。



申込フォーム

11/21(木)開催 『価格転嫁対策のポイント』 受講申込書

徳山商工会議所 行 FAX:0834-32-3303 Email:y-nakano@tokuyama-cci.jp 申込日: 月 日

事業所名		T E L	
所在地		M a i l	@
受講者名	(複数のご参加可能)		

※駐車場につきましては、近隣の有料駐車場をご利用ください

※ご記入頂いた情報は当該セミナーの申込み受付の管理、運営上の管理に利用するほか、徳山商工会議所が主催する各事業のご案内(DM・FAX・E-mail)のために利用させていただきます。